

Bachelor Responsable de développement commercial

Réseau Negoventis Bachelor RDC

CPF

DIPLÔMANTE

VAE

APPRENTISSAGE

PROFESSIONNALISATION



Objectif de formation

A l'issue de la formation, le responsable de développement commercial sera capable d'exercer au sein d'entreprises, relevant de différents secteurs comme l'industrie, les transports, les communications, les prestations d'ingénierie et de conseil, les médias, les hautes technologies... Selon le secteur d'activités, la clientèle du RDC peut être composée de particuliers ou d'entreprises. Le responsable de développement commercial a pour mission : la gestion et le développement commercial, la prospection, l'analyse des besoins et la négociation d'une offre, le management d'une action commerciale en mode projet.

Objectif(s) pédagogique(s)

Gérer et assurer le développement commercial. Prospecter, analyser les besoins et négocier une offre. Manager une action commerciale en mode projet.

Les conditions d'admission

Prérequis

Aucun pré-requis Niveau d'entrée : BAC+2 Niveau de sortie : BAC+3

Modalités d'entrée

Entretien de motivation et validation du projet professionnel

Infos pratiques

Type de formation

Formation alternance

Public cible

Tout public

Durée

1 Année(s)

Tarif(s)

Alternance : formation gratuite et rémunérée

Adresse

Saint Briec - CCI Formation
16 rue de Guernesey,
22000 Saint-Briec

<https://www.cci-formation-bretagne.fr/cotes-armor>



▶ PRÉSENTIEL

Qualifications des formateurs

Formateurs experts ayant une expérience en entreprise et dont les compétences d'animation sur cette thématique sont validées par notre service pédagogique. Dans le cadre de la démarche qualité de la CCI, le formateur communique annuellement les actions mises en place ou les formations suivies contribuant au développement de ses compétences.

Langue(s) d'enseignement

Français

Services pratiques

Accès handicapé

Si vous êtes en situation de handicap temporaire ou permanent, ou si vous souffrez d'un trouble de santé invalidant, nos conseillers sont à votre disposition pour prendre en compte vos besoins, envisager les possibilités d'aménagement spécifiques et résoudre dans la mesure du possible vos problèmes d'accessibilité.

Cafétaria de la CCI , restaurants et restaurant d'entreprise à proximité

 Ligne de bus 10 ou 80 pour la liaison avec le centre-ville et la gare SNCF Parking privé disponible

Les sessions



Saint-Brieuc

- Octobre 2021

Les plus

- Le cycle Responsable développement commercial fait partie du réseau Negoventis géré par les CCI. Il s'agit de formations de Bac à Bac 3 dans les métiers du commerce, de la vente de l'hôtellerie restauration et du tourisme. Partout en France à travers 100 CCI et 130 centres de formation, NEGOVENTIS propose des formations tout au long de la vie, pour tous les publics : jeunes en alternance, salariés, demandeurs d'emploi.

Les sessions



Saint-Brieuc

- Octobre 2021

Bachelor Responsable de développement commercial

Réseau Negoventis Bachelor RDC

Programme

Bloc A – GERER ET ASSURER LE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

Conduire un projet - Assurer une veille du marché

Créer des tableaux de bord et analyser des indicateurs

Exploiter des données marketing au service de la stratégie commerciale

Elaborer un plan d'actions commerciales - Elaborer un budget prévisionnel

Intégrer le cross-canal dans sa pratique commerciale

Prendre en compte la RSE dans le développement de son entreprise

Bloc B – PROSPECTER, ANALYSER LES BESOINS ET NEGOCIER UNE OFFRE

Recueillir des données pour détecter les marchés potentiels

Définir une stratégie et un plan de prospection

Maîtriser les principaux outils de prospection et d'analyse

Conduire un entretien de découverte

Réaliser un diagnostic client

Construire une offre technique et commerciale

Evaluer l'impact financier de la solution proposée

Construire l'argumentaire de vente

Préparer différents scénarii de négociation

Maîtriser les techniques de communication nécessaires à la négociation

Négocier en tenant compte des acteurs clés et des objections

Contractualiser l'offre en respectant la législation en vigueur

Bloc C - MANAGER UNE ACTION COMMERCIALE EN MODE PROJET

Maîtriser les outils de gestion de projet

Organiser et mettre en place une équipe projet

Assurer le leadership du projet en utilisant les outils du management transversal

Animer une réunion dans le cadre d'un projet

Evaluer et analyser les résultats d'un projet

Les sessions



Saint-Brieuc

- Octobre 2021

En savoir plus Certification professionnelle - diplôme

Intitulé : Responsable de développement commercial (option banque-assurance)

Code CPF : 249368

Code RNCP : 29535

Date et mise à jour des informations : 18/11/2019

Contacts



RAULT Mélanie

jepestuleformation@cotesdarmor.cci.fr

CCI Formation Côtes d'Armor - N° SIRET 182 200 055 000 16 - N° d'activité 5322P001722

16 rue de Guernesey, - 22000 Saint-Brieuc

Tél. : 02 96 78 62 20 - anne-marie.talibart@cotesdarmor.cci.fr - <https://www.cci-formation-bretagne.fr/cotes-armor>

 CCI Formation
Bretagne