



Bachelor Responsable de développement commercial

Réseau Negoventis Bachelor RDC - option immobilier

CPF

DIPLÔMANTE

VAE

APPRENTISSAGE

PROFESSIONNALISATION

Objectif de formation

A l'issue de la formation, le responsable de développement commercial en immobilier exerce les missions suivantes : gestion et développement commercial, prospection, analyse des besoins et négociation d'une offre, management d'une action commerciale en mode projet.

Objectif(s) pédagogique(s)

Gérer et assurer le développement commercial. Prospecter, analyser les besoins et négocier une offre. Manager une action commerciale en mode projet.

Les conditions d'admission

Prérequis

Aucun pré-requis Niveau d'entrée : BAC+2 Niveau de sortie : BAC+3

Modalités d'entrée

Entretien de motivation et validation du projet professionnel

Infos pratiques

Type de formation

Formation alternance

Public cible

Tout public

Durée

1 Année(s)

Tarif(s)

Alternance : formation gratuite et rémunérée

Adresse

Saint Briec - CCI Formation

16 rue de Guernesey,
22000 Saint-Briec

<https://www.cci-formation-bretagne.fr/cotes-armor>

▶ PRÉSENTIEL

Qualifications des formateurs

Formateurs experts ayant une expérience en entreprise et dont les compétences d'animation sur cette thématique sont validées par notre service pédagogique. Dans le cadre de la démarche qualité de la CCI, le formateur communique annuellement les actions mises en place ou les formations suivies contribuant au développement de ses compétences.

Langue(s) d'enseignement

Français

Services pratiques

Accès handicapé

Si vous êtes en situation de handicap temporaire ou permanent, ou si vous souffrez d'un trouble de santé invalidant, nos conseillers sont à votre disposition pour prendre en compte vos besoins, envisager les possibilités d'aménagement spécifiques et résoudre dans la mesure du possible vos problèmes d'accessibilité.

Cafétaria de la CCI , restaurants et restaurant d'entreprise à proximité

 Ligne de bus 10 ou 80 pour la liaison avec le centre-ville et la gare SNCF Parking privé disponible

Les sessions



Saint-Brieuc

- Octobre 2021 à octobre 2022

Les plus

- Le cycle Responsable développement commercial fait partie du réseau Negoventis géré par les CCI. Il s'agit de formations de Bac à Bac 3 dans les métiers du commerce, de la vente de l'hôtellerie restauration et du tourisme. Partout en France à travers 100 CCI et 130 centres de formation, NEGOVENTIS propose des formations tout au long de la vie, pour tous les publics : jeunes en alternance, salariés, demandeurs d'emploi.

Les sessions



Saint-Brieuc

- Octobre 2021 à octobre 2022

Bachelor Responsable de développement commercial

Réseau Negoventis Bachelor RDC - option immobilier

Programme

Bloc A - GERER ET ASSURER LE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

- Conduire un projet - Assurer une veille du marché
- Créer des tableaux de bord et analyser des indicateurs
- Exploiter des données marketing au service de la stratégie commerciale
- Elaborer un plan d'actions commerciales - définir un budget prévisionnel
- Intégrer le cross-canal dans sa pratique commerciale
- Prendre en compte la RSE dans le développement de son entreprise

Bloc B - PROSPECTER, ANALYSER LES BESOINS ET NEGOCIER UNE OFFRE

- Recueillir des données pour détecter les marchés potentiels
- Définir une stratégie et un plan de prospection
- Maîtriser les principaux outils de prospection et d'analyse
- Conduire un entretien de découverte - Réaliser un diagnostic client
- Construire une offre technique et commerciale
- Evaluer l'impact financier de la solution proposée
- Construire l'argumentaire de vente
- Préparer différents scénarii de négociation
- Maîtriser les techniques de communication nécessaires à la négociation
- Négocier en tenant compte des acteurs clés et des objections
- Contractualiser l'offre en respectant la législation en vigueur

Bloc C - MANAGER UNE ACTION COMMERCIALE EN MODE PROJET

- Maîtriser les outils de gestion de projet
- Organiser et mettre en place une équipe projet
- Assurer le leadership du projet en utilisant les outils du management transversal
- Animer une réunion dans le cadre d'un projet
- Evaluer et analyser les résultats d'un projet

Certification immobilier - 98 h

- Intégrer les aspects techniques et juridiques de la transaction
- Rédiger les mandats adaptés au contexte
- Créer des supports de communication adaptés aux biens immobiliers
- Conseiller, préparer, rédiger un contrat de vente ou un contrat de bail d'habitation
- Estimer un bien immobilier et définir le prix de commercialisation
- Etablir un plan de financement

Les sessions



Saint-Brieuc

- Octobre 2021 à octobre 2022

En savoir plus
Certification professionnelle - diplôme

Date et mise à jour des informations : 24/02/2021

Contacts



RAULT Mélanie

jepostuleformation@cotesdarmor.cci.fr

CCI Formation Côtes d'Armor - N° SIRET 182 200 055 000 16 - N° d'activité 5322P001722
16 rue de Guernesey, - 22000 Saint-Brieuc

Tél. : 02 96 78 62 20 - anne-marie.talibart@cotesdarmor.cci.fr - <https://www.cci-formation-bretagne.fr/cotes-armor>

 CCI Formation
Bretagne